

Lagereffektivisering letter vejen for Matas' de sribede



Lagereffektivisering letter vejen for Matas' de sribede	Side 2
Nye medarbejdere	Side 3
Apport Systems taler på Dansk Eksportdag	Side 4
Apport udnævnt som Gazelle virksomhed 2010	Side 4
Dyrup vælger også Apport Picking WMS	Side 4

Lagereffektivisering letter vejen for Matas' de sribede

Medarbejderne på Matas' lager sørger hver dag for, at vi alle kan købe sribede produkter til den daglige skønhedspleje. På det 10.000 kvadratmeter store lager i Allerød har en modernisering øget effektiviteten, så der nu plukkes væsentlig flere varer på kortere tid. Midlet er et nyt lagerstyringssystem.

Før alle de sribede flasker og bølter fra Matas havner i alskens badeværelser og toilettasker, bliver de pakket på Matas' kæmpelager i Allerød. Pakningen får lagermedarbejderne hjælp til fra deres stemmestyrede voiceterminaler. WMS-systemet sørger automatisk for, at medarbejderne ikke behøver at tage flere skridt end nødvendigt, mens både parfume-flasker af glas, lægemidler og masser af sribede produkter pakkes til kædens 292 butikker.

Skønhed i to etager

Udfordringen på Matas' 10.000 kvadratmeter store lager med 7.000 forskellige varer var at skabe sammenhæng mellem lagerets to etager. Den opgave har logistikleverandøren Apport Systems løst.

”Det var spændende at integrere de to lager-etager til et fælles lager. Ved at pakke separat på de to etager og så lade WMS-systemet sørge for, at de rigtige ordrer bliver samlet til sidst, sparer medarbejderne masser af tid. Faktisk så meget, at de når mange flere ordrer på samme tid end før,” forklarer salgsdirektør Asger Sandberg Petersen fra Apport Systems.

Beregningerne holdt

Han bakkes op af logistikchef Jesper Amsinck fra Matas, der tog udfordringen op med at få lageret up-to-date blandt andet med hjælp fra en viklelinje og en varelevator.

”Det er svært at forudsige alt, når man kaster sig ud i en stor effektivisering af lageret, som vi gjorde, men vores beregninger i forhold til Apport Systems holdt stik. De klarede udfordringen, så vi i dag har

et yderst velfungerende lager, der er effektivt på alle områder,” siger Jesper Amsinck, der fortæller, at en lagermedarbejder tidligere nåede 500 ordrelinjer på en dag og i dag når 1.000 linjer.



Rette vare til rette butik

”Pluk af varer på vores centallager var tidligere papirbaseret, og den gang købte vi papir for 300.000 kroner om året. Dertil kom drift af printere for 180.000 kroner. Nu er alt trådløst og papirforbruget nærmest nul. Oveni det er der langt færre forkerte varer imellem, fordi medarbejderens terminal hele tiden tjekker, at det er den korrekte vare, der er taget på hylden. Det betyder igen, at de enkelte butikker får de helt rigtige varer til netop deres sortiment. Samlet set har vi det totale overblik over selv de mindste detaljer på lageret”, forklarer Jesper Amsinck, der også fremhæver, at Matas har opnået en langt bedre ledelsesopfølgning af plukkerne.

Netop tilfredsheden i butikkerne har været en stor gevinst for Matas, for det er her, forbrugerne støder på mangler, hvis lageret ikke kan leve op til leveringstid og -sted. Derfor var minimeringen af forkerte ordrer en særlig gevinst ved Apports lagerløsning.

Følge lægemidler fra a-z

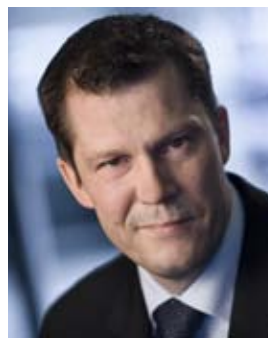
En del af Matas' sortiment består af lægemidler, der i særlig grad skal overvåges i forhold til udløbsdatoer. Det sker automatisk med lagersystemet, som holder nøje øje med, hvad der går ind på lageret og ud til butikkerne.

”Det er endnu en fordel, som vi har stor nytte af, og som har gjort hverdagen meget nemmere for både lagerpersonalet og de ansatte i butikkerne. Vi ved præcist, hvor mange produkter der er, hvor gamle de er, og hvornår de måske skal fjernes fra hylderne igen,” forklarer Jesper Amsinck, der forventer, at lageret udvikler sig og bliver endnu skarpere i fremtiden.

Og netop skarpheden kan Apports systemer være med til at leve op til:

”For Apport Systems er det vigtigt at være mere end blot en WMS-leverandør. Vi ønsker at være vores

kunders foretrukne sparringspartner på logistikområdet og tilføre dem nyttig viden. Det kan kun lade sig gøre, hvis vi altid holder, hvad vi lover, lige fra fastpriskoncept til terminer og aftaler. Vores kunder oplever desuden, at det vi siger, er det vi gør – naturligvis også hos Matas. Vi forventer sammen med Matas at kunne gøre deres logistik endnu skarpere i fremtiden,” siger Asger Sandberg Petersen.



”Det er svært at forudsige alt, når man kaster sig ud i en stor effektivisering af lageret, som vi gjorde, men vores beregninger i forhold til Apport Systems holdt stik. De klarede udfordringen, så vi i dag har et yderst velfungerende lager, der er effektivt på alle områder,” siger Jesper Amsinck.

Fakta om Matas A/S

- Matas-kæden blev grundlagt i 1949 som en frivillig kæde.
- Størstedelen af kædens 292 butikker overgik i 2007 til en kapitalkæde, hvor CVC Capital Partners har aktiemajoritet.
- De privatejede butikker samarbejder fortsat med Matas A/S om levering af sribeverer og fælles kampagner.
- 2.100 medarbejdere arbejder i Matas-kæden, hvis aktiviteter styres fra hovedkontoret i Allerød, hvor lagerfunktionen også er placeret.
- Adm. direktør Terje List står i spidsen for en kæde, der står for kvalitet til rimelige penge og arbejder efter mottoet: "Det gode råd gør forskellen".

Apport Systems udvider medarbejderstaben

Apport Systems A/S har pr. 1. september 2010 valgt at udvide medarbejderstaben med to personer.

Kenneth Lodahl Nielsen er ansat som systemudvikler. Kenneth indgår i vores udviklingsteam, og skal være med til at udvikle løsninger til vores kunder og vores standardssystem. Kenneth er uddannet datamatiker og kommer fra en tilsvarende stilling hos Systemtech.

Karsten Kaae Jensen er ansat som Idriftsætter og IT-supporter. Karsten skal være med til at idriftsætte nye projekter, samt supportere vores eksisterende kunder. Karsten har tidligere arbejdet som idriftsætter og IT-supporter hos CCI og er Microsoft certified systemadministrator.

Apport Systems taler på Dansk Eksportdag 2010

Apport Systems er blevet bedt om at komme med et indlæg på Dansk Eksportdag 2010, som i år afholdes hos Tulip i Randers.

Salgsdirektør Asger Sandberg Petersen vil blandt andet fortælle om, hvordan man som lille/mellemstor virksomhed kan lykkes med at trænge ind på nye markeder.

Apport Systems udnævnt som gazellevirksomhed

Børsen har i år udnævnt Apport Systems som gazellevirksomhed, som sker på baggrund af virksomhedens positive vækst de seneste fire regnskabår.

”Det er vi naturligvis meget stolte over. I en finanskrisetid, hvor hjulene ikke drejer så hurtigt som tidligere, er det vigtigt at holde fokus på både det strategiske- og operationelle plan, og det vil vi også fortsætte med at gøre i tiden fremover både på det danske og de udenlandske markeder vi agerer på”, udtaler salgsdirektør Asger Sandberg Petersen.



Dyrup A/S vælger også Apport Picking WMS

Dyrup A/S valgte i 2009 Apport Systems som leverandør af kran-/conveyorstyring til deres lokation i Søborg.

Dyrup har nu også valgt Apport Picking WMS til denne lokation, og det er hensigten at WMS systemet sideløbende/efterfølgende skal implementeres på andre lokationer i Europa.

”Vi er meget stolte over, at Dyrup også har valgt os som leverandør af WMS på deres danske lokation, og sideløbende/efterfølgende er det hensigten, at vi også skal implementere systemet på andre af deres europæiske lokationer” udtaler salgsdirektør Asger Sandberg Petersen, Apport Systems A/S.

Apport Systems satsning på videre ekspansion i Danmark, men også resten af Europa forventes fortsat og styrket med indgåelse af denne kontrakt.

Vil du vide mere, da kan du kontakte salgsdirektør Asger Sandberg Petersen på telefon: +45 7244 9942 eller på mail: asp@apportsystems.com



Din fremtidige sparringspartner på WMS området

Apport Systems er mere sparringspartner end blot en IT-leverandør, da IT alene ikke giver en effekt. Det der er afgørende for succes er den måde det bliver implementeret på, så det kan understøtte de processer som man ønsker både nu og i fremtiden.

Apport Systems har markedets bedste WMS system,

og er en vigtig spiller på det danske WMS marked på grund af firmaets tilgang til markedet, måden projekterne drives på og ikke mindst fastpriskonceptet.

Med markedets mest fleksible leverandør og lagerstyringssystem kommer du aldrig til at gå forgæves.